

Typologie et principales caractéristiques des entreprises industrielles chinoises. (La construction est exclue des données chiffrées).

Types d'entreprises	Nombre	% de la valeur de la production industrielle		Types de produits	Les points forts	Les points faibles
		1985	1997			
Entreprises d'Etat « propriété du peuple tout entier »	100 000	65 %	25,5 %	Industrie lourde (énergie, métallurgie)	Privilèges pour les investissements. Avantages sociaux pour le personnel : salaires, équipements (crèches, écoles, hôpitaux, logements...) retraites... En mutation pour devenir plus compétitives.	Gestion rigide et très centralisée. Soumission au Plan. Faible productivité. Faible efficacité économique. Difficiles à restructurer, à moderniser. Résistances aux changements.
Entreprises collectives « propriété de leurs travailleurs »	1 700 000	32 %	38,0 %	Industries légères, diversifiées	Moins dépendantes de l'état pour les financements, la planification... Grandes variétés : taille, branches, gestion (provinces, municipalités, quartiers, cantons, villages, corporations...). Essentiellement des « entreprises rurales ».	Moins bien équipées. Productivité encore faible. De petites ou très petites tailles. Faibles salaires. Faibles qualifications. Sensibles à la conjoncture.
Entreprises privées. Essentiellement « entreprises rurales »	6 000 000	1,8 %	18,0 %	Industries légères. Textile, habillement, chaussures productions alimentaires	Créatrices d'emplois (de 17,3 millions en 1978 à 61,5 en 1997), elles contribuent à la hausse du niveau de vie rural. Fabrication locale de produits courants. Création d'un tissu industriel local et régional par coopération avec les industries urbaines.	Très petites tailles (familiales le plus souvent). Bas niveau technologique. Très bas niveaux de qualification. Fragilité, vulnérabilité à la conjoncture. Dégradation de l'environnement. Répartition inégale dans l'espace.
Autres entreprises essentiellement « entreprises à capitaux mixtes »	80 000	1,2 %	18,5 %	Produits de consommation constructions mécaniques électriques électroniques. Délocalisations = coûts.	Forte productivité. Forte production par unité de capital. Bons salaires. Acquisition de bonnes qualifications.	Concentration dans les régions côtières et les zones déjà riches. Créations d'emplois faibles. Dures conditions de travail.